

3 QUESTIONS À

BRUNO RIGOULAY - DIRIGEANT DE COBOTSERV



PRÉSENTATION



Plus de 20 ans d'expérience dans le domaine de l'ingénierie industrielle



Création de DRB M&A (bureau des méthodes spécialisé en génie industriel) et de Cobotserv (conception et commercialisation de robots simples nommés "Cobhelper")



Créée au cours de l'année 2020, Cobotserv est une filiale de l'entreprise DRB Méthodes et Applications, un bureau des méthodes désormais bien connu sur le territoire grâce à ces presque 20 ans d'existence. C'est cette expérience qui a permis d'identifier des manques de flexibilité dans les chaînes de production et de créer la solution pour y répondre : Cobhelper.

Quels constats vous ont poussés à créer ce nouveau concept d'assistant fonctionnel ?

*"En tant que gérant de DRB M&A, je suis en contact quotidien avec des industriels. Notre métier étant de **disséquer leurs problématiques pour parvenir au niveau le plus fin de compréhension**, nous sommes par la force des choses **très conscients des enjeux terrain**. L'un d'eux m'a particulièrement marqué : le **manque de flexibilité sur les chaînes de production** !*

Nous avons tous en tête des images d'usines pleines de machines plus imposantes les unes que les autres, dont les industriels eux-mêmes sont

*très fiers. Elles sont souvent **très performantes, mais imposantes, peu agiles et la plupart du temps très onéreuses**, alors même qu'elles servent parfois à **réaliser des tâches peu complexes**.*

*À l'inverse, **certaines lignes de production peuvent difficilement être automatisées** car les dirigeants ne trouvent pas de solutions techniques adéquates. Ce sont souvent les lignes où un grand nombre de **petites actions très simples** sont réalisées. Avec la création de l'entreprise Cobotserv, nous voulons donc **répondre à ces deux challenges : remplacer des machines chères et peu évolutives** par des Cobhelper d'une part et d'autre part **aider les PMI à automatiser certaines de leurs actions**."*

En quoi les Cobhelper sont différents des autres solutions déjà disponibles sur le marché ?

*"Les cobots classiques sont certes des outils multi-usages et plutôt adaptables, mais à la manière d'un couteau suisse : l'industriel est **obligé d'acheter un robot avec 6 axes** alors que **pour certaines applications 2 ou 3 axes suffisent**. Par conséquent, les montants d'investissements sont souvent plus élevés que prévus. Chez Cobotserv, nous **concevons les choses différemment**. Nous n'avons pas véritablement de cobots standards, mais nous disposons d'un **grand nombre de pièces prévues pour être interopérables les unes avec les autres**. Cela permet d'aboutir à des **solutions de cobotiques ultra-personnalisées** qui peuvent se mouvoir sur un, deux ou trois axes, à **moindre coût**.*

*Les **délais de fabrication** sont eux aussi **considérablement raccourcis**. Grâce à nos stocks de pièces, nous pouvons **livrer et installer un cobot en une semaine, au lieu de 3 à 6 mois** dans la plupart des cas !*

*Enfin, les **Cobhelper aident aussi à changer de logique** : au lieu d'investir dans une énorme installation, efficace mais avec des taux de productivité pas toujours optimaux, il est possible d'**installer plusieurs petits cobots qui sont toujours en action**. De ce fait, le rendement est bien supérieur, **il y a moins de "temps perdu"**. Cette philosophie permet également de **modifier les lignes de production beaucoup plus aisément**, car les Cobhelper sont **facilement déplaçables et transformables**."*

Qu'en disent les industriels sur le terrain ?

*"Nous venons tout juste de commencer la mise en marché, avec notre première vraie présentation au SEPEM de Douai il y a quelques semaines. Même si nous n'en doutions pas, nous avons vraiment été surpris de l'**enthousiasme des prospects que nous avons rencontrés** ! En effet, notre proposition de valeur détonne dans le secteur et est très innovante. Pourtant, **ils projettent eux-mêmes facilement dans des situations pour lesquelles un Cobhelper, "retourneur" ou "translateur" par exemple, pourrait être utile**.*

*Je pense qu'ils sont aussi **rassurés de voir que nous ne proposons pas une simple solution technique, mais un véritable accompagnement**. Nous sommes présents de l'avant-projet au SAV en passant par la conception et l'intégration. L'expertise acquise au fil des ans chez DRB sert aussi à cela. Le meilleur reste donc à venir !"*

Pour en savoir plus : <https://www.cobotserv.com/cobhelpers/>

